TEKNIK, HÅLLBARHET OCH FÖRTROENDE

PORT-TRADE APS LEVERERAR MER ÄN BARA MASKINER



Port-Trade ApS är ett danskt företag med lång historia inom professionell godshantering. De är specialiserade på försäljning av kranar och annan utrustning för godshantering samt eftermarknadssupport och återförsäljning av begagnade kranar. De har etablerat sig som en pålitlig partner för företag som strävar efter hållbara lösningar.

Peter Muller, vd för det danska företaget Port-Trade ApS, berättar om företagets tre ben:

– Det första benet rör kranar, skopor, skeppslastare och andra redskap – alltså lasthanteringsutrustning. Det andra benet rör det stöd som kunden behöver. Det är jätteviktigt för oss att kunna hjälpa till med service, därför svarar vi också i telefonen 24/7. Genom alla år har vi haft ett nära förhållande till kunder. Tredje benet är återförsäljning av begagnade kranar och utrustning. Vi har kranar som vi under åren har sålt två gånger och vissa kommer säljas till och med en tredje gång.

PORT-TRADE APS HAR återförsäljning på kranar med uppemot trettio år på nacken. En kran, beroende på insatsintensitet, har mellan 20-40 000 timmars livslängd, vilket motsvarar mer än 20 år i de flesta Skandinaviska sammanhang. Det är produkter som tål väl att återanvändas.

– Vi vill vara deltagande i kundernas utmaningar. De företag som vi har samarbetat med i många år är företag som jobbar i framkant vad gäller den gröna omställningen. Till exempel kommer också den senast sålda kranen till rederiet Eimskip på Island att gå 99,9 procent på el. Kranen är försedd med transformator och kabeltrumma och kan gå på både diesel och el. Dieselmotorn kopplas enkelt ifrån och kranen drivs istället direkt med ström via den installerade transformatorn och kabeltrumman.

VAD HAR NI FÖR SÄRSKILDA UTMANINGAR I ER BRANSCH?

– En stor utmaning är att digitalisera service. Nu digitaliseras rapporteringen och då kan kunder få rapporter snabbare och bättre. På sikt vill vi ha all info på en kunds kranar tillgängligt enkelt och snabbt. Även manualer och certifikat ska vara tillgängliga för kunden. En annan utmaning är att hitta folk. Vi lägger mycket energi och tid på att utbilda våra anställda. Vi tror fast på att deras utbildning är en vinst för oss.



Peter Muller, vd Port-Trade ApS

PORT-TRADE APS ÄR VERKSAMMA i hela Norden med kranar och containerok från västliga Reykjavik på Island till östliga Kokkola i Finland, från Kalundborg i Danmark till Luleå i Sverige.

– När man jobbar med service hos oss så jobbar man i den geografin vi har, och sjöfarten tar aldrig paus så man kan få rycka ut helger och nätter. Det innebär långa resor, så vi satsar benhårt på en nära och bra relation till våra kunder och utbildar kunder så de via telefonsupport kan lösa problem. I samband med köpet av en hamnkran ingår också två veckors utbildning i Tyskland. Sedan har vi löpande utbildning med kunden. Hjälp till självhjälp helt enkelt. Om kunden vet så mycket som möjligt så har vi en bättre chans att felsöka problemet på distans. I de fall det inte hjälper reser vi dit.

BERÄTTA MER OM EGENSKAPERNA HOS DEN NYA KRANEN!

– Vi har senast haft nöjet att göra nytt avtal med rederiet Eimskip i Reykjavik, Island. Eimskip har köpt ett antal kranar genom åren och 2024 får de den tionde kranen levererad. Det är roligt för oss att vi kan ha den relationen. Den nya kranen är Konecranes Gottwald senaste, ESP.8, den har en maxkapacitet på 125 ton. Den jobbar huvudsakligen med twin containerok. Den tar alltså två tjugofotscontainrar i ett tag och just när det gäller Eimskip rör det sig om två gånger 32,5 ton – alltså mer än vanliga två gånger 25 ton. Den har 11kW försörjning och kommer ha en dubbelt verkande kabelvinda på 300 meter, totalt 600 meter räckvidd. Kranföraren sitter på 29 meters höjd.

För Port Trade ApS företagsrelationer är det tydligt att varje levererad kran inte endast handlar om teknik och prestanda utan även om långvarigt engagemang och förtroende.

PORT-TRADE
cargo handling systems